

Meklējam kolēģi –

Pārdošanas/ mārketinga vadītājs



CV un pieteikuma vēstuli sūtīt: vakance@meditec.lv
Kontaktārunis: +371 67285256

Sazināsimies ar kandidātiem, kurus aicināsim uz interviju.

Pienākumi:

- Pārdošanas un mārketinga stratēģijas īstermiņa un ilgtermiņa plānu izstrāde, īstenošana un uzraudzība atbilstoši uzņēmuma noteiktajiem mērķiem;
- Tirgus un konkurentu izpēte, analīze;
- Pārdošanas un mārketinga aktivitāšu budžeta plānošana, rezultātu analīze un kontrole;
- Sadarbības veidošana un uzturēšana ar klientiem, sadarbības partneriem un medijiem;
- Dalība uzņēmuma attīstības projektu un produktu pārdošanas un mārketinga aktivitāšu plānošanā;
- Uzņēmuma iekšējās un ārējās komunikācijas stratēģijas izveide un realizācija;
- Esošās mājaslapas uzlabošanas pasākumu plānošana un kontrole;
- Mārketinga materiālu izveide un sagatavošana (drukātie un prezentāciju materiāli).

Prasības:

- Augstākā izglītība ar mārketingu saistītā jomā;
- Vismaz 2 gada pieredze mārketinga jomā;
- Izpratne par mārketinga un produktu attīstības procesiem;
- Stratēģiska pieeja produktu attīstībai;
- Spēcīgas plānošanas un organizēšanas prasmes;
- Labas zināšanas darbā ar MS Office;
- Līderības dotības, spēja virzīt inovatīvas idejas un kreatīvs redzējums;
- Spēja strādāt komandā un organizēt komandas darbu;
- Teicamas latviešu, angļu un krievu valodas zināšanas.
- Pieredze mārketinga amatā IT vai veselības aprūpes jomā tiks uzskatīta par priekšrocību.

Piedāvājam:

- Pastāvīgu darbu vadošajā IT uzņēmumā Latvijā medicīnas nozarē;
- Darbu profesionālā un saliedētā komandā;
- Profesionālās izaugsmes iespējas;
- Konkurētspējīgu atalgojumu;
- Pretimnākošu kolēģu atbalstu;
- Veselības apdrošināšanu.

